



iPresso to platforma Marketing Automation najnowszej generacji. Doceniana na świecie, wybierana przez największe marki i szybko pozyskująca nowe (więcej: <http://ipresso.pl>).

Zdobytaj z nami nowe rynki! Masz wizję, pomysły i dobre praktyki? Podbijaj świat razem z nami! Dlatego w związku z dynamicznym rozwojem firmy poszukujemy ambitnej osoby na stanowisko:

ACCOUNT MANAGER [WARSZAWA]

Wymagania:

- o Motywacja i organizacji pracy
- o Umiejętności utrzymywania długoterminowych relacji
- o Orientacji na wyniki i osiąganie celów
- o Doświadczenie we współpracy przy projektach marketingowych
- o Wiedza w zakresie marketingu w Internecie i nie tylko
- o Znajomość języka angielskiego w mowie i piśmie
- o Wiedza w zakresie technologii webowych, marketingowych, rozwiązań mobilnych - mile widziana
- o Samodzielność i sumienność w realizacji zadań
- o Prawo jazdy kat. B
- o Preferowane wykształcenie marketingowe lub pokrewne lub dowiedziony w praktyce zmysł marketera 😊
- o Bardzo dobra znajomość pakietu MS Office

Obowiązki:

- o Obsługa obecnych klientów w zakresie potrzeb, procedur obsługi
- o Pozyskiwanie nowych klientów w sektorze korporacyjnym,
- o Ścisła współpraca z zespołem marketingu
- o Współpraca z zespołami produkcji oprogramowania
- o Przygotowywanie ofert i prezentacji
- o Budowanie i utrzymywanie biznesowych relacji z kluczowymi klientami i partnerami
- o Badanie rynku w zakresie poszukiwania nowych możliwości biznesowych
- o Wdrażanie do sprzedaży nowych produktów i usług
- o Inicjowanie działań prosprzedażowych

Oferujemy:

- o Pracę w innowacyjnej firmie technologii marketingowych,
- o Pracę z największymi markami
- o Udział w tworzeniu nowych rozwiązań produktowych
- o Dużą samodzielność i wpływ na organizację pracy
- o Przyjazną atmosferę pracy
- o Umowę o pracę,
- o Opiekę zdrowotną
- o Atrakcyjny system premiowy
- o Udział w szkoleniach
- o Możliwość rozwoju zawodowego
- o Narzędzia pracy
- o Pracę w młodym, dynamicznym zespole

CV z krótkim opisem prosimy przesać na adres: job@ipresso.com